

SALES MANAGER

IN DE ENTERTAINMENT BRANCHE – AMSTERDAM

"DIE HET EEN UITDAGING VINDT EEN EIGEN BUSINESS OP TE BOUWEN"

Op zoek naar een zelfstandige commerciële functie in een jong en dynamisch team? Dan is Happy Group voor jou de plek om voor te werken. Jij hebt minimaal 5 jaar werkervaring in een commerciële functie bij voorkeur in een corporate omgeving en vindt het een uitdaging om een nieuwe activiteit binnen HAPPY GROUP op te zetten.

Jij bent eindverantwoordelijk voor de sales en acquisitie, jij benadert proactief de hele zakelijke wereld, jij haalt de boekingen binnen voor bedrijfsevents. Van groot tot klein.

Tevens ben je samen met je collega's verantwoordelijk voor de uitvoering van het event. Van begin t/m het eind van de facturering t/m de betaling. Ook krijg je de mede-verantwoordelijkheid voor de positionering van Happy Group.

WIE IS HAPPY GROUP?

HAPPY GROUP is een toonaangevend bedrijf in de entertainmentbranche, een event organisatie die jaarlijks zo' n 100.000 bezoekers heeft. Zij organiseren meer dan 200 feestjes en ook zo'n 10 grote festivals per jaar in Nederland en ook in Londen, Antwerpen en Barcelona.

Happy Group beschikt over een aantal unieke en authentieke locaties voor de events voor de zakelijke markt.

Het bedrijf kent twee directeuren/eigenaren en heeft een team van vaste medewerkers. De sfeer is jong en dynamisch, open en direct, er wordt hard gewerkt in een gezellig team en de commitment van de mensen is groot..

HOE ZIET JOUW FUNCTIE ERUIT?

Gezien de vraag van de zakelijke wereld naar de organisatie van events voor eigen medewerkers is de nieuwe functie van Sales Manager (B2B) ontstaan.

Als Sales Manager ben je onderdeel van het team van Happy Group. Je rapporteert aan de directeur die een commerciële en creatieve achtergrond heeft.

Als Sales Manager ben je verantwoordelijk voor:

- Het opstellen van een salesplan
- Het zelfstandig op- en uitbouwen van de zakelijke markt
- Het aanboren van nieuwe zakelijke relaties
- Event van begin tot eind samen met de klant vorm en inhoud geven
- Het aanspreekpunt zijn voor de contactpersoon van het event
- Verwerken van informatie aanvragen en uitwerken van voorstellen voor de zakelijke relaties
- Zorgen voor maatwerk offertes en de juiste administratieve en financiële afhandeling
- Opmaken van draaiboeken
- In je functie werk je bij de uitvoering samen met de productie en financiële medewerkers van het team van Happy Group.

WAT VERWACHTEN WIJ VAN DE SALES MANAGER?

- Je bent resultaatgericht en zelfstandig en bent afgestudeerd in een studie op tenminste hbo-niveau in de commerciële richting
- Je beschikt over minimaal 5 jaar relevante werkervaring, bij voorkeur in een corporate omgeving
- Bij voorkeur heb je ervaring en affiniteit met evenementen
- Je bent eraan toe zelfstandig een eigen business op te bouwen
- Je bent een zelfstarter, pro-actief, doelgericht en hebt geen 'negen tot vijf' mentaliteit

- Je bent een goede relatiebouwer en beschikt bij voorkeur over een groot netwerk in de corporate wereld
- Je bent commercieel, stressbestendig, flexibel en leergierig
- Je hebt een groot verantwoordelijkheidsbesef en bent gedisciplineerd in je werk
- In je denken ben je gestructureerd

WAT WIJ BIEDEN

- Een fulltime functie
- Marktconform salaris met goede bonus regeling
- Mogelijkheid om na bewezen functioneren na aantal jaren aandelen in de te kopen
- Fijne werkomgeving
- Doorgroei- en ontwikkelingsmogelijkheden in een dynamisch bedrijf

Heb je interesse?

Stuur dan je motivatiebrief met CV naar Hanneke de Bruin.

Email: hanneke@carriere-lab.nl